

Willkommen bei der SüdLeasing.

Maßgeschneiderte Lösungen für Leasing weltweit.



Inhaltsverzeichnis.

Ihr Mehrwert mit der SüdLeasing	Seite 4
Branchenkompetenz aus Überzeugung	Seite 6
Mobilienleasing nach Maß	Seite 8
Erfolgreich mit Vendorleasing	Seite 10
Mehr Effizienz durch Leasing von Medizintechnik	Seite 12
Professionelle IT-Services mit der ALVG	Seite 14
Weltweite Präsenz	Seite 16
Unser Engagement für Wirtschaft und Mittelstand	Seite 18
Standorte	Seite 20



Ihr Mehrwert mit der SüdLeasing.

Wir vertreten ein besonderes Geschäftsmodell: Ihre Interessen.

Der Markt hat sich gewandelt: Nicht das Eigentum zählt, sondern die wirtschaftliche Nutzung. Die SüdLeasing bietet Ihnen genau dies.

Unser Spektrum umfasst individuelle und zeitgemäße Finanzierungslösungen für Unternehmen und Kommunen.

Weltweit sind wir für unsere Kunden und Geschäftspartner vertreten und gehören als herstellerunabhängige Leasinggesellschaft zu den Top-Leasingadressen in Europa. Diese Unabhängigkeit macht uns frei in unserem Denken und Handeln, so dass wir uns auf das konzentrieren können, was wichtig ist: auf Ihr Unternehmen.

Wir tun das mit über 40 Jahren Erfahrung und einem großen Know-how. Dabei verlieren wir unser Ziel nie aus den Augen: heute und morgen für alle Wirtschaftszweige – ob Einzelunternehmer, Mittelstand oder Weltkonzern – ein verlässlicher Finanzdienstleister und ein vertrauensvoller Leasingpartner zu sein.

Mit maßgeschneiderten Leasingangeboten schaffen wir Freiräume, die Sie für Ihren wirtschaftlichen Erfolg benötigen.

Kompetente Beratung, faire Verträge und eine zuverlässige, transparente Abwicklung haben zu einem konstanten Wachstum geführt. Die SüdLeasing ist mittlerweile an über 30 Standorten national und international vertreten. Durch diese starke Präsenz sitzen wir auch in Ihrer Nähe und sind mit den lokalen Gegebenheiten bestens vertraut. Als Tochterunternehmen der Landesbank Baden-Württemberg (LBBW) können wir zudem auf die Infrastruktur einer international tätigen Geschäftsbank und einer der größten Banken Deutschlands zurückgreifen.

Branchenkompetenz aus Überzeugung.

Es fängt damit an, ein Gegenüber mit Erfahrung zu haben.

Jede Branche bringt spezifische Unternehmenstypen und -kulturen hervor. Know-how hat nicht nur mit Expertenwissen zu tun, sondern auch mit praktischer Erfahrung. Diese sammelt man nicht nebenbei, sondern in jahrelangem direktem Kontakt mit Unternehmen und Unternehmern.

Mobilienleasing ist seit über 40 Jahren unser Hauptgeschäft. Doch waren wir früher ausschließlich Finanzexperten, die sich um günstige Konditionen und steuerliche Vorteile gekümmert haben, so sind wir heute Branchenspezialisten, wenn es um maßgeschneiderte Finanzierungslösungen geht. Dieses Know-how zahlt sich auch für Sie aus.

Unsere Leasingverträge berücksichtigen branchen- und seasonspezifische Risiken, passen Laufzeiten an Wertentwicklungen an, richten sich nach Ihrer finanziellen Lage und garantieren festgelegte Raten. Damit eröffnen sich ungeahnte Perspektiven. Was gestern noch nicht finanzierbar war, wird mit Leasing oder Mietkauf heute Realität.

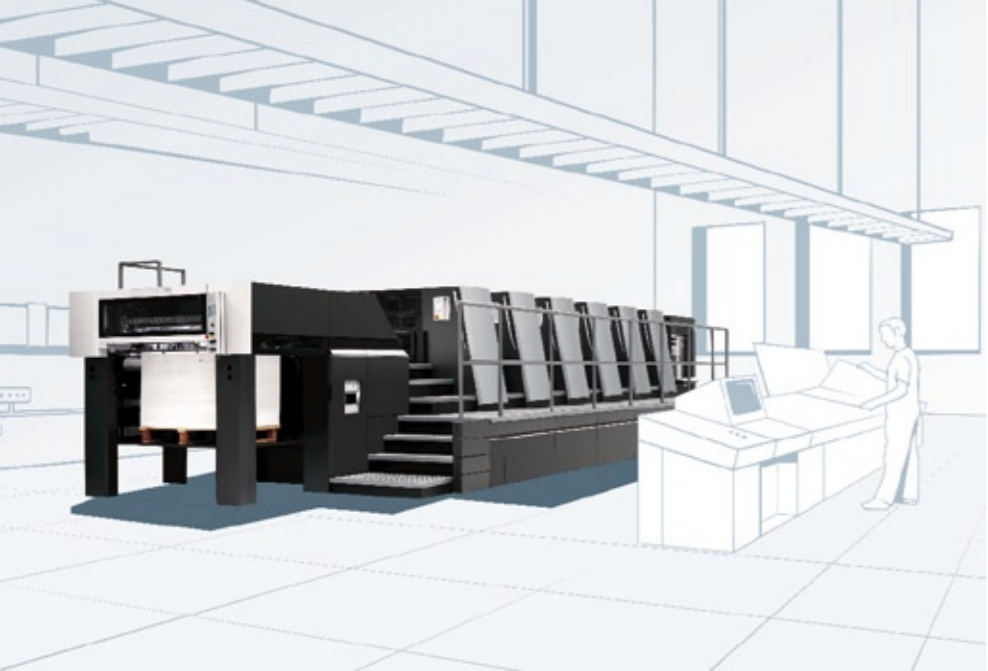
Für Ihr Unternehmen sind unsere Experten mit Leidenschaft und Marktnähe unterwegs. Unser Branchenwissen hilft uns, flexibel auf Kundenwünsche zu reagieren und komplexe Prozesse schnell und kompetent zu analysieren.

Operate Lease, Asset Management, Teil- oder Vollamortisation – wir passen Finanzierungspläne Ihrem Bedarf an und ermöglichen Ihnen somit wirtschaftliche Vorteile, die weit über herkömmliches Leasing hinausgehen. Gerne richten wir uns nach Ihren Wünschen und Maßgaben und unterbreiten Ihnen ein faires Angebot.

Zu Ihrer Sicherheit runden auf Wunsch umfangreiche Versicherungspakete Ihre Finanzierung ab.

Auch in der Zukunft können Sie sich als Kunde darauf verlassen, dass Sie von Mitarbeitern beraten werden, die sich in der jeweiligen Branche bestens auskennen. Ganz unabhängig davon, ob es um Leasing für Maschinen, die Bauwirtschaft, Fahrzeuge, Informationstechnologie, Medizin- oder Energietechnik geht.





Mobilienleasing nach Maß.

Wir bewegen viel, damit Sie im Wettbewerb einen finanziellen Vorsprung haben.

Um im Kräftefeld eines turbulenten Marktes erfolgreich agieren zu können, nutzen moderne Unternehmen heute innovative Leasingmodelle. Dadurch bleiben sie finanziell beweglich, geschäftlich flexibel und können sicher die Zukunft planen.



Ob Maschinen, Fahrzeuge oder modernste IT- und Energietechnik – mit dem Mobilienleasingprogramm der SüdLeasing sind Sie bestens aufgestellt und arbeiten erfolgreich mit neuestem Equipment. Das entscheidet oft genug über die Position am Markt und sorgt für den entscheidenden Wettbewerbsvorteil. Nutzen Sie die Vorteile des Leasings für mobile Wirtschaftsgüter. Nach Vertragsablauf können Sie die Laufzeit verlängern, die Objekte übernehmen oder wieder durch neuere Technik ersetzen.

Sprechen Sie mit uns. Unsere erfahrenen Finanzierungsexperten gestalten für Sie Leasingverträge, die ganz individuell auf Ihre Branche und auf Ihre finanzielle Lage ausgerichtet sind. Nutzen Sie beispielsweise die Vorteile von nutzungs- und saisonabhängigen Ratenzahlungen nach dem "pay as you earn"-Prinzip. Bei der Entwicklung Ihres individuellen Leasingplans ziehen wir alle Register unseres Könnens und richten uns nach Ihren Wünschen.

Leasing bei der SüdLeasing. Ihre Vorteile auf einen Blick:

- sichere Kalkulationsbasis
- neueste Technik
- höhere Liquidität
- Finanzierung aus laufenden Erträgen
- marktgerechte Risikoeinschätzung
- Das zu finanzierende Objekt reicht in der Regel als Sicherheit aus.



Erfolgreich mit Vendorleasing.

Warum Sie mit unserer starken Partnerschaft nur gewinnen können.

Heute genügt es nicht mehr, ein Produkt einfach nur zu verkaufen. Unternehmen, die zugleich Leasing und Finanzierung anbieten können, schaffen für ihre Kunden einen konkreten Mehrwert – und damit für sich selbst höhere Umsätze.

Durch die Kooperation mit der SüdLeasing machen Sie den entscheidenden Schritt vom Hersteller zum Dienstleister und Full-Service-Anbieter. Damit bieten Sie Ihren Kunden nicht mehr nur ein Produkt an, sondern offerieren ihm auch Hilfestellung bei Wartung, Finanzierung und Versicherung. Das erhöht Ihre Kompetenz und Glaubwürdigkeit – und damit die Kaufbereitschaft des Kunden.

Vendorleasing – auch Vertriebs- oder Herstellerleasing genannt – hat sich in den vergangenen Jahren als erfolgreiches Instrument der Absatzfinanzierung durchgesetzt und gewinnt zunehmend an Bedeutung. Als Hersteller und Verkäufer gehen Sie damit kein Risiko ein, denn den kompletten Kaufpreis erhalten Sie von uns schon am Tag der Auslieferung.

Von der Kooperation zwischen Ihnen und uns profitiert natürlich auch Ihr Kunde als Leasingnehmer. Er muss keinen Kredit aufnehmen und schont damit seine Kreditlinie für wichtige Investitionen oder plötzliche Finanzierungsengpässe. Außerdem kann er seine Leasingraten direkt mit den Erträgen finanzieren, die er mit seiner neuen Maschine erwirtschaftet.

Zur Unterstützung bei Ihren Verkaufsgesprächen bieten wir unseren Partnern einen ganz besonderen Service: die Online-Plattform PartnerWeb. Mit dieser Lösung können Sie über das Internet Ihren Kunden maßgeschneiderte Angebote kalkulieren, die Kundenbonität in kürzester Zeit online prüfen lassen und selbst komplette Finanzierungsunterlagen erstellen.

Leasing-Vorteile, die Ihre Kunden überzeugen werden:

- *Ihr Kunde bezahlt parallel zur Nutzung und finanziert dadurch die Investition aus den erwirtschafteten Erträgen.*
- *Leasing bindet kein Kapital. Kreditlinien und sonstige bankübliche Sicherheiten bleiben unberührt.*
- *Sichere Kalkulationsgrundlage: Leasingzahlungen sind fest vereinbart, bleiben konstant und transparent.*
- *Ohne Kapitalbindung kann Ihr Kunde immer die neueste Technik nutzen, um im Wettbewerb zu bestehen.*
- *Der Leasingvertrag wird genau auf den Bedarf Ihres Kunden ausgerichtet.*

► Kontakt: vendor@suedleasing.com





Mehr Effizienz durch Leasing von Medizintechnik.

Sie bieten Ihren Patienten die beste Behandlung. Wir halten Ihre Finanzen gesund.

Es gibt ein wirkungsvolles Rezept gegen steigenden Kostendruck und wachsenden Wettbewerb im Gesundheitswesen. Mit maßgeschneiderten Finanzierungslösungen der SüdLeasing können Sie in modernste Medizintechnik investieren, ohne dass Sie teure Finanzspritzen benötigen.

Innovative medizinische Geräte und Technologien eröffnen Ihnen nicht nur ganz neue Behandlungsmöglichkeiten, sondern können auch Ihre Effizienz und Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig steigern. Eine solche Investition birgt aber immer Risiken und Nebenwirkungen für Ihre Liquidität und Handlungsfähigkeit. Gleichzeitig sorgt der sich beschleunigende technologische Fortschritt dafür, dass oft schon nach wenigen Monaten Aufrüstungen oder Aufwertungen sinnvoll oder notwendig sind.

Die effizienten Finanzierungslösungen der SüdLeasing ermöglichen Ihnen, auf dem neuesten Stand der Medizintechnik zu bleiben. Sie bezahlen nutzungsab-

hängig nach dem Prinzip "pay as you earn" und schonen Ihre Liquidität. Wir sind ein zuverlässiger Partner mit langjähriger Betreuungserfahrung für Krankenhäuser, Reha-Kliniken, Pflegeeinrichtungen, Ärzte und Apotheken. Bei Praxisgründungen können wir als Unternehmen des LBBW-Konzerns auf das Produkt-Know-how unserer Experten für Heil- und Freiberufe zugreifen.

Lassen Sie sich von uns in aller Ruhe beraten, wie Sie die Gesundheit Ihrer Patienten und Ihre Finanzen auch in Zukunft in Einklang bringen – gerne auch außerhalb der normalen Sprechzeiten.

Die SüdLeasing finanziert im Bereich Healthcare:

- Diagnostik von Ultraschall- über Röntgengeräte bis hin zu Großgeräten wie Magnetresonanztomographen oder Computertomographen
- Linearbeschleuniger
- OP-Ausstattung
- Intensivbetten – Herz-Lungenmaschine
- Medizinische Laser
- Dialysetechnik
- Dentaltechnik
- Labor- oder Apothekeausstattung

► Kontakt: medical@suedleasing.com

Professionelle IT-Services mit der ALVG.

Auch wenn Sie große Stückzahlen benötigen, finden Sie bei uns die passende Lösung.

Den Wettbewerb als Herausforderung und die Zukunft im Blick. Nutzen Sie unsere fairen Leasing- und Finanzierungsverträge sowie über 40 Jahre Erfahrung für Ihren Erfolg.

Die Telefonanlage, die Software-Lizenz mit Dienstleistung, die Netzwerkkomponenten, die PCs, Flachbildschirme und Server: Wenn es auf die Menge, die Vielfalt oder das Software-Projekt ankommt und zugleich der Preis stimmen muss, dann haben wir die passende Lösung.

Wir verbinden unser Finanzierungs- und Produkt-Know-how zu tragfähigen Arrangements, bei denen sich beispielsweise der Werteverlauf der Objekte reduzierend auf die Höhe der Leasingrate auswirken kann. Unsere erfahrenen Spezialisten bieten Ihnen perfekte Finanzierungen für Investitionen in die Informations- und Kommunikationstechnologie Ihres Unternehmens. Darauf können Sie sich verlassen.

Unsere Vertriebspartner sind in vielen Branchen tätig und werden von uns konsequent bei allen Finanzierungsfragen unterstützt. So arbeiten wir mit vielen Herstellern und Händlern aus der IT-Branche zusammen.

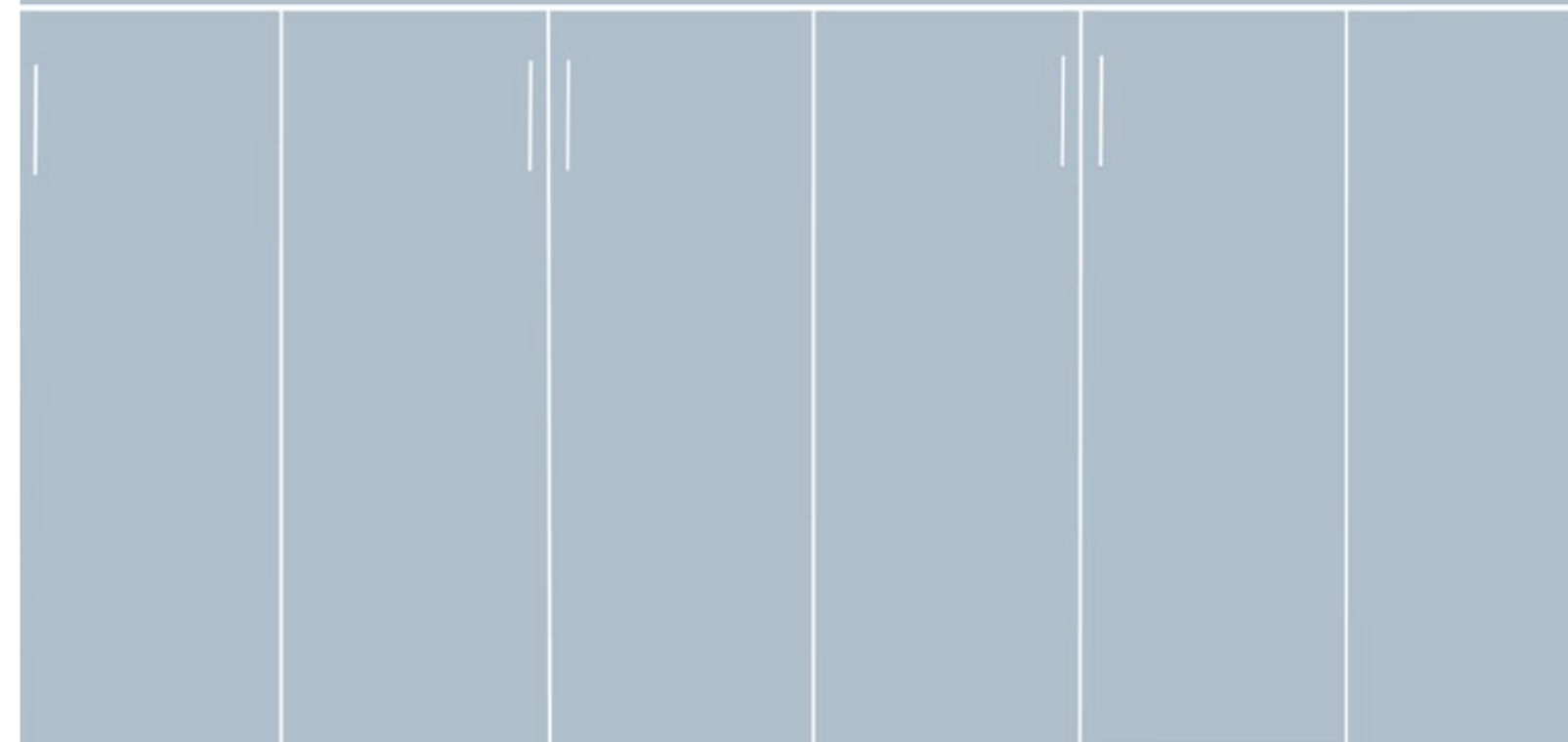
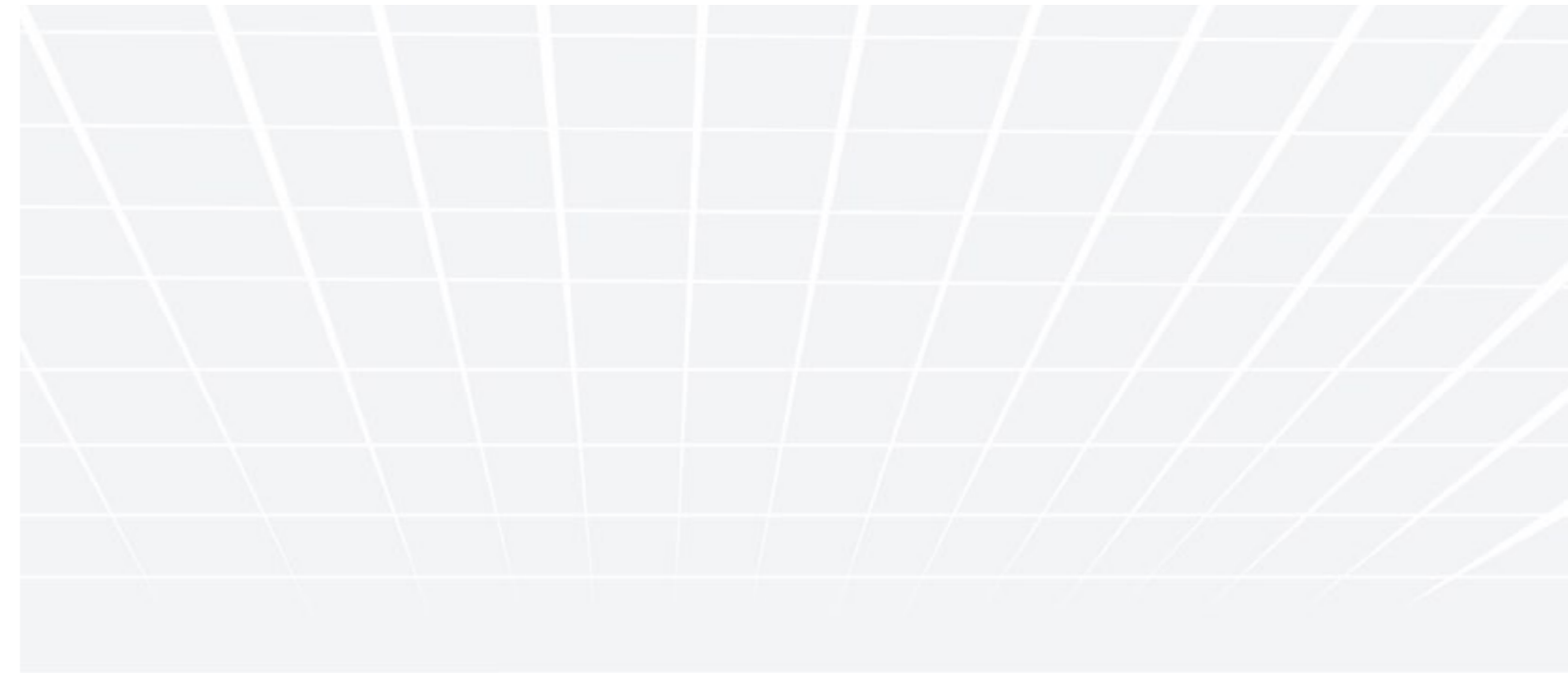
Damit Sie den Überblick über Ihren Leasingbestand behalten, bieten wir Kunden und Vertriebspartnern ein aussagefähiges Informationssystem. Unser ALVG-Asset-Management-System ermöglicht ein vollständiges und somit effektives Reporting und Controlling. Dazu werden in einer zentralen Datenbank alle wichtigen vertragsrelevanten und objektbezogenen Informationen übersichtlich zusammengefasst. Durch den sicheren Onlinezugriff können Sie Ihren Leasing-

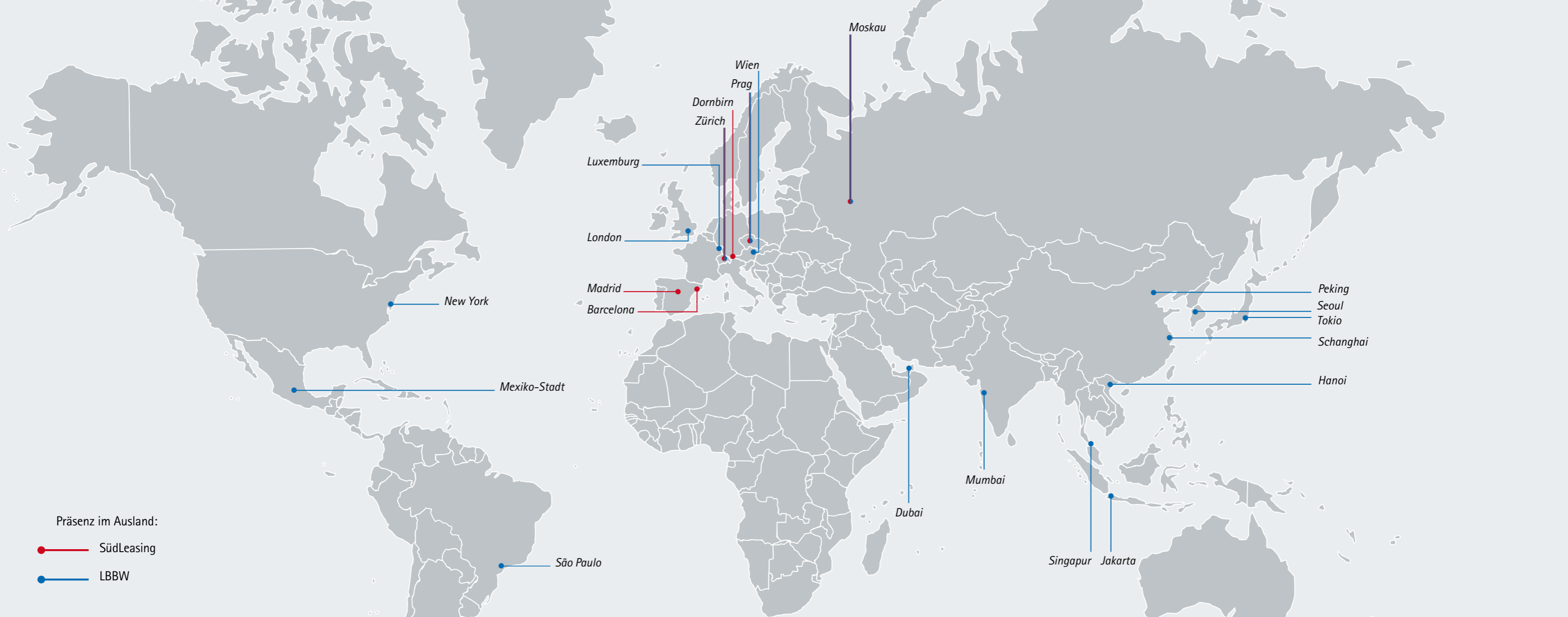
bestand leicht abfragen, auswerten oder aktualisieren.

Fragen Sie unsere Experten nach den Lösungen, die sie ganz individuell für Ihr Unternehmen anbieten können.

Ihre IT-Projekte sind bei uns in besten Händen.

► Kontakt: alvg@suedleasing.com





Weltweite Präsenz.

Wohin Sie auch exportieren, unser internationales Leasing ist schon da.

Wenn Sie den Export Ihrer Produkte richtig in Fahrt bringen möchten, brauchen Sie einen starken Partner mit weltweiten Stützpunkten, von dem Sie und Ihre Kunden profitieren.

Unternehmen mit grenzüberschreitenden Geschäftstätigkeiten und solche, die es werden möchten, müssen auf eine Vielzahl möglicher Hindernisse und Risiken vorbereitet sein. Wechselkurschwankungen, die lokale Wirtschaftslage oder auch die aktuelle politische Situation eines Landes sind nur einige Beispiele. Dabei erwarten gerade ausländische Importeure von ihrem deutschen Exporteur eine sehr gute, meist langfristige Finanzierung, die sich für sie rechnet.

Gemeinsam mit Ihnen erschließt die SüdLeasing neue internationale Märkte, die den Absatz hochwertiger Produkte fördern. Dabei übernehmen wir gerne das Währungs- und Bonitätsrisiko für Sie. Bereits bei Lieferung erhalten Sie von uns den vollen Kaufpreis in Euro.

Unsere Verträge beruhen auf deutschem Recht, das bedeutet, dass Sie trotz des Exports effektiv ein Inlandsgeschäft tätigen. Wir tragen auch hier die Risiken und klären alle Fragen zu Recht, Steuern

und Transport – was speziell Firmen mit wenig Exporterfahrung die ersten Schritte ins Ausland wesentlich erleichtert.

Vertrauen Sie auf unsere Kompetenz im Auslandsgeschäft. Mit der SüdLeasing als Partner partizipieren Sie an unserem Wissen über Chancen und Grenzen wichtiger Wirtschaftsregionen.

► Kontakt:
international@suedleasing.com



Unser Engagement für Wirtschaft und Mittelstand.

Die drei Prinzipien unseres Handelns.

Kompetenz, Innovation und Sicherheit – symbolisiert in den drei geometrischen Formen Kreis, Dreieck und Quadrat – sind die Grundprinzipien unseres Unternehmens. Alle Mitarbeiter fühlen sich diesen verpflichtet und arbeiten stetig daran, diese Versprechen Tag für Tag einzulösen.

Die SüdLeasing Firmenphilosophie basiert auf den Grundsätzen des modernen Bauhaus-Stils. Seine geometrischen Elemente stehen bei uns für ein klar definiertes Unternehmensleitbild.

Stellvertretend dafür belegen die Formen Kreis, Dreieck und Quadrat unsere Prinzipien Kompetenz, Innovation und Sicherheit.

Kompetenz erfahren Sie durch fundierte persönliche Beratung vor Ort und flexible Bearbeitung. Unsere Mitarbeiter sind nicht nur Finanz-, sondern auch Branchenexperten, die alle Marktbesonderheiten kennen und sachkundig durch das Leasingangebot führen.

Mit innovativen Produkten und Lösungen bieten wir unseren Kunden die notwendigen finanziellen Freiräume für wirtschaftlichen Erfolg. Als Vordenker in unserer Branche arbeiten wir kontinuierlich daran, kundenorientierte und zeitgemäße Leasingmodelle zu entwickeln.

Die enge Verbindung zur Landesbank Baden-Württemberg sichert uns eine hohe Finanzkraft – und unseren Kunden günstige Konditionen. Diese Zugehörigkeit sowie unsere über 40-jährige Erfahrung und unser engmaschiges Vertriebsnetz liefern Ihnen die Sicherheit, erfolgreich in einem bewegten Markt zu handeln: nicht nur in Deutschland, sondern auch in Europa und auf der ganzen Welt.

Unser höchstes Ziel ist die Zufriedenheit unserer Kunden und Geschäftspartner. Sie stehen im Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns.

Standorte national

Region Nord:
region.nord@suedleasing.com

Niederlassung Bremen
Bahnhofstraße 43
28844 Weyhe
Telefon +49 4203 8124-0
Telefax +49 4203 8124-24

Niederlassung Hamburg
Holländischer Brook 2
20457 Hamburg
Telefon +49 40 254088-0
Telefax +49 40 254088-18

Region Ost:
region.ost@suedleasing.com

Niederlassung Berlin
Wallstraße 58 – 59
10179 Berlin
Telefon +49 30 24754-0
Telefax +49 30 24754-2400

Standort Aschersleben
Johannispromenade 37
06449 Aschersleben
Telefon +49 3473 914708
Telefax +49 3473 914710

Standort Magdeburg
Große Diesdorfer Straße 67 a
39110 Magdeburg
Telefon +49 391 40093-0
Telefax +49 391 40093-23

Standort Rostock
Warnowufer 23
18057 Rostock
Telefon +49 381 20391-0
Telefax +49 381 20391-11

Niederlassung Dresden
Königstraße 23
01097 Dresden
Telefon +49 351 2167330
Telefax +49 351 2167339

Niederlassung Leipzig
Humboldtstraße 25
04105 Leipzig
Telefon +49 341 52027-0
Telefax +49 341 52027-27

Standort Chemnitz
An der Markthalle 13
09111 Chemnitz
Telefon +49 371 6660782
Telefax +49 371 6660784

Standort Jena
Leutragraben 2 – 4
07743 Jena
Telefon +49 3641 628859-0
Telefax +49 3641 628859-10

Region Süd:
region.sued@suedleasing.com

Niederlassung München
Otto-Heilmann-Straße 17
82031 Grünwald
Telefon +49 89 641844-0
Telefax +49 89 641844-47

Standort Freiburg
Bismarckallee 7 e
79098 Freiburg
Telefon +49 761 7056-255
Telefax +49 761 7056-259

Standort Karlsruhe
Friedrichsplatz 1 – 3
76133 Karlsruhe
Telefon +49 721 92920-0
Telefax +49 721 92920-92

Standort Augsburg
Pilsener Straße 9
86199 Augsburg
Telefon +49 821 90006-90
Telefax +49 821 90006-99

Standort Nürnberg
Lina-Ammon-Straße 30
90471 Nürnberg
Telefon +49 911 8009297-0
Telefax +49 911 8009297-20

Standort Heilbronn
Allee 11
74072 Heilbronn
Telefon +49 7131 884-600
Telefax +49 7131 884-603

Standort Ulm
Syrilinstraße 35
89073 Ulm
Telefon +49 731 14084-0
Telefax +49 731 14084-20

Region West:
region.west@suedleasing.com

Niederlassung Düsseldorf
Hammer Straße 19
40219 Düsseldorf
Telefon +49 211 886-15638
Telefax +49 211 886-15637

Niederlassung Mainz
Große Bleiche 54 – 56
55116 Mainz
Telefon +49 6131 64-15351
Telefax +49 6131 64-6515351

Standort Saarbrücken
Feldmannstraße 87
66119 Saarbrücken
Telefon +49 681 99672-0
Telefax +49 681 99672-19

SüdLeasing ALVG IT-Services
Pariser Platz 7
70173 Stuttgart
Telefon +49 711 127-19725
Telefax +49 711 127-19730
alvg@suedleasing.com

Standorte international

Spanien
SüdLeasing España E.F.C., S.A.
Sociedad Unipersonal
Avda. Diagonal, 435, 4º 2ª
08036 Barcelona
Telefon +34 932413092
Telefax +34 932021202
info.es@suedleasing.com
www.sudleasing.com

SüdLeasing España E.F.C., S.A.
Sociedad Unipersonal
Camino de Hormigueras, 173
28031 Madrid
Telefon +34 91428-8066
Telefax +34 91428-8106
info.es@suedleasing.com
www.sudleasing.com

Schweiz
SüdLeasing Suisse AG
Kasernenstraße 3
Postfach 230
8184 Bachenbülach
Telefon +41 44-8648060
Telefax +41 44-8648066
info.ch@suedleasing.com
www.suedleasing.ch

Österreich
Hypo SüdLeasing GmbH
Poststraße 11
6850 Dornbirn
Telefon +43 5572208010
Telefax +43 5572208010-99
info.at@suedleasing.com
www.hyposuedleasing.at

Tschechische Republik
SüdLeasing s.r.o.
Janáčkovo náměstí 23
15000 Prag 5
Telefon +420 2-57090251
Telefax +420 2-57090250
info.cz@suedleasing.com
www.suedleasing.cz

Russland
000 SL Leasing Russland
Ul. Bolshaya Dmitrovka 7/5,
Stroenie 1
125009 Moskau
Telefon: +7 495 721-1633
Telefax +7 495 721-1639
info.ru@suedleasing.com
www.suedleasing.de/en/

Hauptsitze

Stuttgart
SüdLeasing GmbH
70155 Stuttgart
Pariser Platz 7
70173 Stuttgart
Telefon +49 711 1271-0
Telefax +49 711 1271-10

Mannheim
SüdLeasing GmbH
Augustaanlage 33
68165 Mannheim
Postfach 10 04 64
68004 Mannheim
Telefon +49 621 4281-0
Telefax +49 621 4281-10

www.suedleasing.com
info.de@suedleasing.com

Impressum

© 2010 by SüdLeasing, Stuttgart

Verantwortlich für den Inhalt:
SüdLeasing, Stuttgart