

Vendorleasing nach Maß.

Erfolgreiche Partnerschaft mit der SüdLeasing.



Wie Sie bei Ihren Kunden zum Finanzierungsspezialisten werden.

Von Vendorleasing sprechen wir, wenn Sie als Hersteller und Händler von mobilen Wirtschaftsgütern mit uns Hand in Hand arbeiten und damit Ihren eigenen Kunden gleich maßgeschneiderte Finanzierungslösungen anbieten können.

Heute genügt es nicht mehr, ein Produkt einfach nur zu verkaufen. Unternehmen, die zugleich Leasing und Finanzierung anbieten können, schaffen für ihre Kunden einen konkreten Mehrwert – und damit für sich selbst höhere Umsätze. Nicht umsonst hat sich Vendorleasing – auch als Vertriebs- oder Herstellerleasing bekannt – in den vergangenen Jahren als erfolgreiches Instrument der Absatzfinanzierung durchgesetzt und gewinnt weiter zunehmend an Bedeutung.

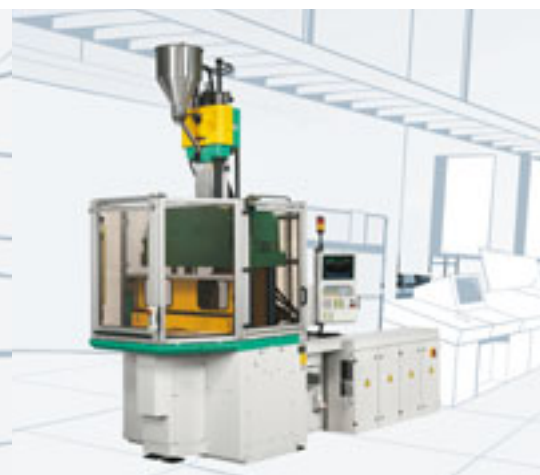
Immer mehr Branchen erkennen, dass ein gutes Produkt allein nicht ausreicht,

national und international wettbewerbsfähig zu sein. Auch die professionelle Finanzierung der eigenen Produkte bildet einen wesentlichen Beitrag zum Erfolg.

Durch die Kooperation mit der SüdLeasing machen Sie den entscheidenden Schritt vom Hersteller zum Dienstleister und Full-Service-Anbieter. Damit bieten Sie Ihren Kunden nicht mehr nur ein Produkt an, sondern offerieren ihm auch Hilfestellung bei Wartung, Finanzierung und Versicherung. Das erhöht Ihre Kompetenz und Glaubwürdigkeit – und damit

die Kaufbereitschaft des Kunden. Ebenso wichtig: Bei Preisgesprächen geht es nicht mehr schlicht um Prozente und Nachlässe, sondern um intelligente Kombinationen aus Rabatten, Zinsmodellen und individuell zugeschnittenen Leasingkonditionen. Für beide Seiten bedeutet das ein deutliches Plus an Flexibilität – und somit an Erfolgsmöglichkeiten.

Als Hersteller und Verkäufer gehen Sie damit kein Risiko ein, denn den vollen Kaufpreis erhalten Sie von uns bereits bei Auslieferung.



Was wir unter einer Win-win-Situation verstehen.

Beim Vendorleasing mit der SüdLeasing können alle nur gewinnen. Denn aus unserer „Dreiecksbeziehung“ von Hersteller, SüdLeasing und Leasingnehmer ergeben sich für jeden der Beteiligten handfeste Vorteile.

Von der Kooperation zwischen Ihnen und uns profitiert natürlich auch Ihr Kunde als Leasingnehmer. Nehmen wir zum Beispiel den Kauf einer Maschine: Da Ihr Kunde für die Anschaffung seiner neuen Maschine keinen Kredit aufnehmen muss, schont er seine Kreditlinie für wichtige Investitionen oder plötzliche Finanzierungseingänge. Außerdem kann er seine Leasingraten direkt mit den Erträgen finanzieren, die er mit seiner neuen Maschine erwirtschaftet.

Auf Erfolgskurs: Auch die SüdLeasing profitiert vom gemeinsamen Vendorgeschäft, denn wir holen uns durch die

Kooperation mit Ihnen als Hersteller – meistens wird ein gemeinsames kleineres Leasingunternehmen gegründet – einen Partner mit hervorragenden Branchenkenntnissen und wertvollem Produkt-Know-how ins Boot. Dadurch lernen wir den Markt besser kennen, können Verkaufs- und Leasingobjekte fachkundig beurteilen und bei der Finanzierung angemessen berücksichtigen. Das wiederum hilft uns bei der Akquisition weltweiter Leasinggeschäfte.

Und hier schließt sich der Kreis, denn wenn wir die Märkte verstehen, können wir unseren Kunden erheblich weiter

entgegenkommen, als dies vielen Banken – insbesondere in den Zeiten von Basel II – möglich ist.

Unser Service für Ihren Erfolg: das PartnerWeb.

Für unsere Vendors bieten wir noch einen ganz besonderen Service. Wir erstellen für Sie Ihre eigene Online-Kalkulationsplattform: das PartnerWeb. Es unterstützt Sie als Hersteller und Lieferant werthaltiger Wirtschaftsgüter bei Ihren Finanzierungsalternativen. Rund um die Uhr können Sie über das Internet schnell und unkompliziert maßgeschneiderte Angebote erstellen lassen und alle relevanten Vertragsvordrucke generieren.

Um Klarheit zu schaffen, prüft unser PartnerWeb sogar in wenigen Minuten die Bonität Ihres Kunden. Eine Finanzierung ist dann – eine positive Entscheidung vorausgesetzt – sofort bis zu einem Volumen von 200.000,00 Euro möglich. Damit wissen Sie und Ihr Kunde gleich, ob die gewünschte Finanzierung realisiert werden kann.



Egal, welche Märkte Sie bedienen: Von einer Partnerschaft mit der SüdLeasing profitieren Sie und Ihre Kundschaft.

Die SüdLeasing. Aus gutem Hause.

Egal, wo auf der Welt Sie sich wirtschaftlich engagieren – die SüdLeasing ist Ihr Partner, wenn es um maßgeschneiderte Finanzierungslösungen geht. Als herstellerunabhängige Leasinggesellschaft gehören wir zu den Top-Finanzierungsunternehmen in Europa.

Wir haben ein klares Ziel: Ihnen und Ihren Kunden heute und morgen ein verlässlicher Finanzdienstleister und ein vertrauenswürdiger Leasingpartner zu sein.

Dieser Erfolg kommt nicht von ungefähr. Seit über 30 Jahren beraten wir unsere Kunden und Geschäftspartner, wenn es um flexible Leasingmodelle geht. Als Tochterunternehmen der Landesbank Baden-Württemberg (LBBW) sind wir zudem an mehr als 30 nationalen und internationalen Firmenstützpunkten tätig. Gemeinsam mit weiteren Konzernunternehmen bieten wir eine große Bandbreite an finanztechnischer Unterstützung, z. B. Factoring, Kapitalanlagen, Kapitalbeteiligungen, Immobilienleasing und Baumanagement.

Wenn Sie die Vorteile des Vendorleasings voll ausschöpfen möchten und kompetente Betreuung schätzen, dann sprechen Sie mit uns. Unsere Beratung verhilft Ihnen zu einem maßgeschneiderten Finanzierungskonzept, das alle nur erzielbaren Leasingvorteile bietet.




▲
Gut aufgestellt – als Tochtergesellschaft der LBBW bietet die SüdLeasing Kompetenz vor Ort.

Leasing-Vorteile, die Ihre Kunden überzeugen werden:

- *Ihr Kunde bezahlt parallel zur Nutzung, dadurch finanziert sich die Investition aus den erwirtschafteten Erträgen.*
- *Leasing bindet kein Kapital. Kreditlinien und sonstige bankübliche Sicherheiten bleiben unberührt.*
- *Sichere Kalkulationsgrundlage. Leasingzahlungen sind fest vereinbart, bleiben konstant und transparent.*
- *Ohne Kapitalbindung kann Ihr Kunde immer die neueste Technik nutzen, um im Wettbewerb zu bestehen.*
- *Der Leasingvertrag wird maßgeschneidert auf den Bedarf Ihres Kunden ausgerichtet.*



 Die SüdLeasing-Firmenphilosophie basiert auf den Grundsätzen des modernen Bauhaus-Stils. Seine geometrischen Elemente stehen bei uns für ein klar definiertes Unternehmensleitbild. Stellvertretend dafür belegen die Formen Kreis, Dreieck und Quadrat unsere Prinzipien **Innovation, Kompetenz und Sicherheit**.

Mit innovativen Ideen und Lösungen bieten wir Ihnen die notwendigen finanziellen Freiräume.

Kompetenz erfahren Sie in einem täglichen fairen Miteinander und durch fundierte, persönliche Beratung.

Unsere langjährige Erfahrung, Zuverlässigkeit und die unternehmerische Verbindung zur Landesbank Baden-Württemberg geben Ihnen die Sicherheit, erfolgreich in einem bewegten Markt zu handeln.

Stuttgart

SüdLeasing GmbH
70155 Stuttgart
Pariser Platz 7
70173 Stuttgart
Telefon + 49 711 1271-0
Telefax + 49 711 1271-10

Mannheim

SüdLeasing GmbH
Augustaanlage 33
68165 Mannheim
Postfach 10 04 64
68004 Mannheim
Telefon + 49 621 4281-0
Telefax + 49 621 4281-10

www.suedleasing.com
info.de@suedleasing.com