

PRESSEINFORMATION

SüdLeasing auf der BAUMA 2007:

Flexible Finanzierungslösungen für Baumaschinen und Krane

Stuttgart, 26. Februar 2007 Die SüdLeasing, ein Tochterunternehmen der Landesbank Baden-Württemberg, präsentiert ihr umfangreiches Leistungsportfolio auch in diesem Jahr auf der BAUMA in München. Im **Freigelände F5, Block 504/6** können sich Kunden und Interessenten aus dem In- und Ausland über maßgeschneiderte Finanzierungskonzepte für Baumaschinen und Krane informieren. Die SüdLeasing rechnet auf der BAUMA, dem anerkannten Branchentreffpunkt, wieder mit zahlreichen Geschäftsabschlüssen.

Die SüdLeasing GmbH ist eine der größten herstellerunabhängigen Leasinggesellschaften Deutschlands und erzielt etwa 25 Prozent ihres Mobilienleasing-Geschäfts mit Baumaschinen. Im Jahr 2006 waren es 557 Mio. Euro. Die Baubranche zählt zu den Fokusbranchen der SüdLeasing, die mit der SüdLeasing Kran- und Schwerlastlogistik GmbH & Co. KG (SLKS) über ein Kompetenz-Center verfügt, das sich eigens auf Kunden aus der Kranbranche und Schwerlastlogistik spezialisiert hat.

Vendorleasing zur Absatzförderung

Das Branchen-Know-how haben sich die Finanzexperten der SüdLeasing auch durch die seit langem bestehende Zusammenarbeit mit großen, weltweit agierenden deutschen Herstellern wie etwa Liebherr, Putzmeister oder Goldhofer angeeignet. Denn beim Absatz von Bau-, Auto- und Raupenkränen, von Betonpumpen und sämtlichen anderen Baumaschinen ist ein klarer Trend zu beobachten: Mit den Maschinen soll immer öfter das Finanzierungskonzept gleich mitgeliefert werden. Aus diesem Grund bietet die SüdLeasing ihren Partnerunternehmen als verkaufsförderndes Instrument das Vendorleasing an. Die Vorteile für die Hersteller liegen auf der Hand: Sie erhalten den vollen Kaufpreis bei der Lieferung ihres Produktes an den

Kunden. Und dieser profitiert durch das Leasing allemal: die Stichworte lauten finanzielle Flexibilität und Liquidität, da durch Leasing oder Mietkauf Investitionen in neues Gerät getätigt werden können, ohne Kapital zu binden. Die Leasingraten werden parallel zur Nutzung der Maschinen oder Fahrzeuge erwirtschaftet.

Die Laufzeiten der Leasingverträge richten sich nach den Abschreibungsfristen. Jedoch kann die Vertragsdauer auch der vorgesehenen begrenzten Einsatzzeit einer Maschine angepasst werden. Ganz im Sinne der Kunden bietet die SüdLeasing darüber hinaus die Vertragsvariante, bei den Raten den realen Geschäftsverlauf zu berücksichtigen. „Das ist besonders in der Baubranche wichtig, wo saisonale Schwankungen – etwa das gefürchtete ‚Winterloch‘ – die Auftragslage beeinflussen. In dieser Periode können ansonsten recht schnell Liquiditätslücken entstehen“, so Joachim Probst, Geschäftsführer der SüdLeasing Vendor Services GmbH und der SüdLeasing Kran- und Schwerlastlogistik GmbH & Co. KG. Durch die flächendeckende Präsenz der SüdLeasing ist eine schnelle und kompetente Beratung der Kunden jederzeit garantiert.

2.915 Zeichen

Für weitere Informationen:

Tanja Schmid
Vertriebsunterstützung/Marketing
SüdLeasing GmbH
Pariser Platz 7
D-70173 Stuttgart
Telefon +49 711 1271-3401
Telefax +49 711 1271-6262
tanja.schmid@suedleasing.de
www.suedleasing.de